

Accompagnement Créateur/Repreneur d'entreprise

Formation Construire son Business Plan

Objectifs de la formation

- Vérifier que le projet est viable et « bankable »
- Réaliser un Business Plan convaincant pour ses futurs partenaires
- Anticiper les flux d'argent rentrées et les sorties
- Décrocher une aide grâce aux dispositifs de proximité
- « Pitcher » pour convaincre

Objectifs opérationnels

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Réaliser son Business Plan
- Obtenir des aides et convaincre des partenaires financiers de participer au financement de son projet (prêt d'honneur, Business angels, l'Accre pour les demandeurs d'emploi, etc...)

Programme de la formation

- **Module 1 (7 heures) :**
 - Description et mise en valeur de l'activité et du porteur de projet
 - Adopter le bon style de rédaction pour une présentation claire
 - Expliquer en quoi l'activité de l'entreprise répond à quel besoin
 - Présenter l'offre et insister sur l'utilité potentiel du produit ou service pour le client
 - Décrire le profil des créateurs et des éventuels partenaires
 - Expliquer l'offre de valeur de l'entreprise et en quoi elle se différencie de la concurrence
- **Module 2 (7 heures) :**
 - Déterminer son BFR
 - Définir son seuil de rentabilité
 - Réaliser le plan de financement initial
- **Module 3 (7 heures) :**
 - Réaliser le plan de trésorerie
 - Réaliser le plan de financement à 3 ans
 - Crash test : Le projet tient-il la route ?
 - Préparation à « pitcher » son projet, son offre, son activité

Public :

Toutes personnes souhaitant créer ou reprendre une entreprise

Personnes à mobilité réduite :

Merci de prendre contact avec l'organisme afin de préciser les besoins d'accessibilité

Pré-requis :

Avoir suivi les formations Marketing Entrepreneurial, et Stratégie Commerciale

Conditions :

Étude dossier du candidat et qualification et positionnement stagiaire

Durée :

3 jours (21 heures)

Lieux :

Haut de France et IDF. Autre région ou pays à définir

Attestation :

Attestation de formation délivrée à l'issue de la formation

TARIF 2019/2020

1560 € TTC
(mini 5 participants)

Information et inscription

Tél. 07 78 24 11 44
gosan@outlook.fr

Cette formation fait l'objet d'une évaluation de la satisfaction par le public accueilli

Méthode d'évaluation

Oral, étude de cas, et QCM

Intervenants

Cette formation est animée par un spécialiste du Management d'entreprise et de l'entrepreneuriat

Moyens matériels

Salle de formation équipée, tableau blanc, paper board, vidéo projecteur, caméra

Méthodes pédagogiques

Apports théoriques, cours, cas pratiques, jeux de rôle, mise en commun des expériences de chacun. Prise en compte de la situation des stagiaires lors de la qualification

Financement

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge (CPF, CIF, AGEFIPH, CSP, Plan de sauvegarde de l'emploi, OPCO, etc.)

